

自分の専門性や得意なことをビジネスに結びつけチャレンジする女性たちがいます。困難にぶつかっても立ち向かっていく彼女たちの姿勢や、人としての魅力が道を拓きます。

飛躍する女性経営者たち

# 「経営危機を乗り越えて大切なものが分かった」

株式会社ユニコーポレーション 代表取締役 辻友美子さん



看護師の仕事の関係で豊中へ。独立して事業を始めた豊中は第二の故郷。ここで職人として成長してきたので生まれ育ったまちよりも思い入れが強い、と言う辻さん

### 【企業情報】

住所：中桜塚 2-21-7  
設立：平成 20 年  
主な事業内容：  
介護福祉サービス、有料老人ホーム、放課後等デイサービス

平成20年（2008年）に創業してから毎年介護サービス拠点を増やし、事業規模を拡大してきた株式会社ユニコーポレーション。社長の辻友美子さんは、平成24年には第11回女性起業家大賞・最優秀賞（全国商工会議所女性会連合会主催）を受賞するほど注目される存在でした。しかし、急激な拡大路線の反動から、7年目に大きな経営危機に。「売上が増える一方で借入金も増大。個別の事業を詳細にみると経常収支が合っていない。このままでは会社がつぶれる、と思いました」。この時、自分にとって本当に大事なものは何かを改めて問い直した辻さん。医療・介護の業界に長く身をおいてきた者として、終の棲家として入居されている有料老人ホームの利用者や従業員に対する責任を全うしたい、と会社の経営を立て直すために奔走します。

1年間かけて、本当にやりたい事業だけを取捨選択し、個々の事業運営においても細かな工夫を積み重ねていきました。「会社を安定的に続けていくことの難しさを実感しました。一番大変なときに支えてくれた社員には感謝の気持ちでいっぱいです」。危機を乗り越え、経営者としての責任を一層自覚するようになったと話します。



2年前に始めた放課後等デイサービスは、子どもたちの成長に感動の連続。新規の利用を受けられない状態なので、新たな拠点をつくりたいという希望をもっています

飛躍する女性経営者たち

# 「自分の困りごとを解決するグッズで急成長中」

株式会社ルカコ 代表取締役 仙田忍さん



大阪起業家スタートアップビジネスプランコンテスト第1位、平成27年度「大阪製」ブランド認証製品ロールモデル認定、平成28年に第15回「全国女性起業家大賞」優秀賞など起業家として飛躍のきっかけをつかんだ仙田さん

### 【企業情報】

住所：豊南町西 3-10-10  
設立：平成 27 年  
主な事業内容：  
育児関連用品の企画・製造・販売

仙田忍さんの起業は、下の子が2歳のとき。抱っこひもの収納に困って手づくりしたカバーが友人たちに好評。ネット販売を始めたところ、「口コミ」注文が殺到しました。一人では回らなくなって、起業を決意。その時、考えたことは、子どもが小さいうちは休みたいときに遠慮なく休める、働くママにやさしい会社の姿。午前中3時間または午後4時間という条件で従業員を募集したところ、70人もの応募がありました。「全員とお会いして、約半数の人に仕事を手伝ってもらったことになりました。その時

雇用できなかった人にも「ルカコがもっと大きくなったら雇用させてください」と手紙を書きました」。3か月ほどでまた回らなくなると、何人かに電話をする。「ぜひルカコで働きたい」と言ってもらったそうです。



製品は、一つひとつ細部にわたって検品。ママたちの高い縫製レベルがこだわり



抱っこひも収納カバー専門店「ルカコ」（ホームページより）

もともとパンコンとカメラと裁縫が趣味。好きなことは時間忘れてのめり込んでしまう性格が、素人の域を超えたネットショップに結実しました。

「でも、もっと好きなことは人とのご縁をつなぐこと」と言う仙田さんは、自分と同じ困りごとをもつママたちに誠意をもって対応します。「目の前にいる人のために120%の力を出したい」というひたむきさが、「ルカコ」のファンをまた増やしていきます。

豊中 商工会議所って何するところ？

## 豊中商工会議所

住所：岡町北 1-1-2  
電話：06-6845-8001  
くわしくはこちらをご覧ください。



創業から資金繰りまで、事業経営に関わるあらゆる相談に応じている豊中商工会議所。経営指導員は、事業所の成長段階に応じて変化する課題に対して、解決に必要な専門家につながるなど具体的な支援を提案します。中小企業診断士や税理士のほかコピーライターやカメラマンまで、登録専門家の顔ぶれは多彩。事業経営に関する新しい情報を常に収集して、「半歩先」を提案することを心がけています。

他市の商工会議所では珍しい「IT推進室」を設けてIT専門サポーターが常駐するなど中小企業のIT活用への支援は特に力を入れています。パソコンスキルからシステム構築まで幅広いサポートが可能で、全国に先がけて行う「クラウド型ファンド」※にも取り組めます。支援を活用して店舗の開店資金調達できた事例も生まれています。

※クラウド型ファンド：プロジェクトの資金調達のために、インターネット上で企画内容と必要な金額を提示し、広く支援を呼びかける手法。多くの人々の共感を呼び応援してもらう側面が強い。



販売促進・IT活用・税務など経営に役立つセミナーも多数開催しています